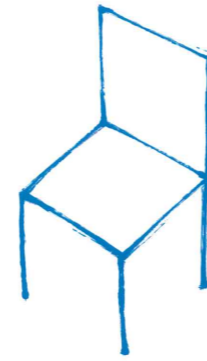




〒371-0855 前橋市問屋町1丁目10-7
TEL 027-251-5217 FAX 027-251-5238

会社概要

社名/株式会社 オオタヤ
所在地/前橋市問屋町1丁目10-7
設立/昭和36年11月
資本金/1,000万円
代表者/都丸 和俊
事業所/前橋市問屋町1丁目10-7
事業内容/OA機器・オフィス家具・
事務用品の販売・メンテナンス
特約仕入先/(株)リコー、富士通(株)、NEC(株)、
エプソン(株)、プラス(株)、
(株)オカムラ、コクヨ(株)、
(株)内田洋行、(株)ITO
営業取引先/群馬県庁、群馬県出先機関、
前橋市役所、前橋営林局、
東京電力群馬支店、
その他一般企業
取引銀行/群馬銀行前橋支店、
群馬銀行県庁支店、
さくら銀行前橋支店、
第一勧業銀行前橋支店



- 1961
昭和36年
11月 都丸長作が前橋市三河町1-3-5に有限会社太田屋を設立
- 1971
昭和46年
6月 前橋市問屋町1丁目10-7に問屋町社屋建設
- 1990
平成2年
12月 本社住所を前橋市問屋町1丁目10-7へ変更三河町にPCプラザ設立
- 1992
平成4年
9月 都丸和俊社長就任
- 1993
平成5年
3月 株式会社オオタヤへ社名変更をする
資本金1,000万円に増資
- 1994
平成6年
1月 マイクロソフト・オフィシャル・ディーラーに認定
4月 PPCサービス部設立準備(教育・実施)
- 1995
平成7年
10月 前橋市問屋町1丁目10-7に新社屋建設
- 1996
平成8年
9月 マイクロソフト・ソリューションプロバイダーに認定
- 1997
平成9年
4月 システム技術本部設立
7月 テクニカルサービス部設立

INFORMATION BOOKLET OF OTAYA





明日の地域のビジネス・シーンを創造します。



代表取締役社長 都丸 和俊

昭和36年の設立当時、私たちオオタヤは創業からの紙・文具商品そして事務機器の販売会社としてスタートしました。以来、皆様に支えられ激動するオフィス環境とともに、企業や官公庁のオフィスに、OA機器・オフィス家具・事務用品を機能的で快適なオフィス環境を創造するご提案と、より新しい情報と商品をお届けしてまいりました。そして、オオタヤは、充実したサービスもお客様にお届けしたいと考え続けてきました。お客様の要望しているものを的確に把握しご提案する事と、納入後も徹底的なアフターフォローやメンテナンスを行うことがオオタヤの仕事と考えております。その為にも、徹底した人材作りと社員教育に常に取り組み、お客様にスピーディーで適切な対応が出来るよう一人一人が日々成長したいと思っております。今後も私たちオオタヤは、常に時代を先駆ける広い視野を持ち続けながら、いつも地域のお客様と共に歩んで参りたいと考えております。

Power1
企画力
Planning



お客様のオフィスを、いかに働きやすい空間にするか。私たちは常に魅力的な企画を提案したいと考えています。幅広い知識や斬新なセンスをはじめ、真のノウハウが問われる企画立案に対応できる人材養成に、真剣に取り組んでいます。

Power2
説得力
Presentation



いかに素晴らしい企画提案も、説得力無しには実現しません。そのためには、説得力あるプレゼンテーションを行える人材が不可欠です。私たちは、そんな人材を育成するための研修や資格取得など、社内環境づくりを常に行っています。

Power3
原動力
Incentive



お客様に対して親切な会社でありたい。設立から変わらないオオタヤの姿勢です。コンピュータやネットワークの複雑な操作に対するインストラクションもそのひとつ。お客様へのきめ細かなサービスが、オオタヤに対する信頼の原動力です。

Power4
技術力
Technology



モットーは徹底的なアフターサービスです。単に事務機器・OA機器・ネットワークなどの扱い方だけではなく、設置・設置後の配線問題・防音問題・床の耐久性のケアなど、きめ細かなサービスがお客様から好評をいただいています。





「気持ちいい」と「機能的」を創りたい。
—オフィス家具販売—



創造的なオフィス環境を構築するためには、働く環境を経営戦略的な視点から企画・管理・活用できるファシリティーマネジメントがこれからのオフィスに必要とされていきます。お客様のスタイル、ニーズにいろんな視点からご提案させていただくことがオオタヤのお客様へのお役立ちと考えます。企画、レイアウト、御見積りまでトータルなご提案をお客様の立場となりご提案させていただきます。そして何時も地球環境にやさしいエコロジー商品を積極的にご提案する事もオオタヤの仕事です。



「ふさわしい」と「信頼」を提案したい。
—OA機器販売—



現在のOA機器は、よりトータルなシステムの中で本来の能力を発揮します。状況を踏まえて、オオタヤでは単にハード機器の販売に止まらず、OAがお客様の仕事に真に生かされる提案を続けたいと考えています。導入計画から予算の立案、システム構築からアドバイス、運用、メンテナンスまでの一貫体制もそのためです。さらにお客様との緊密な対話を大切にしています。伸びゆく企業のパートナーとして、常に価値の高いサポートを行いたいと考えるからです。

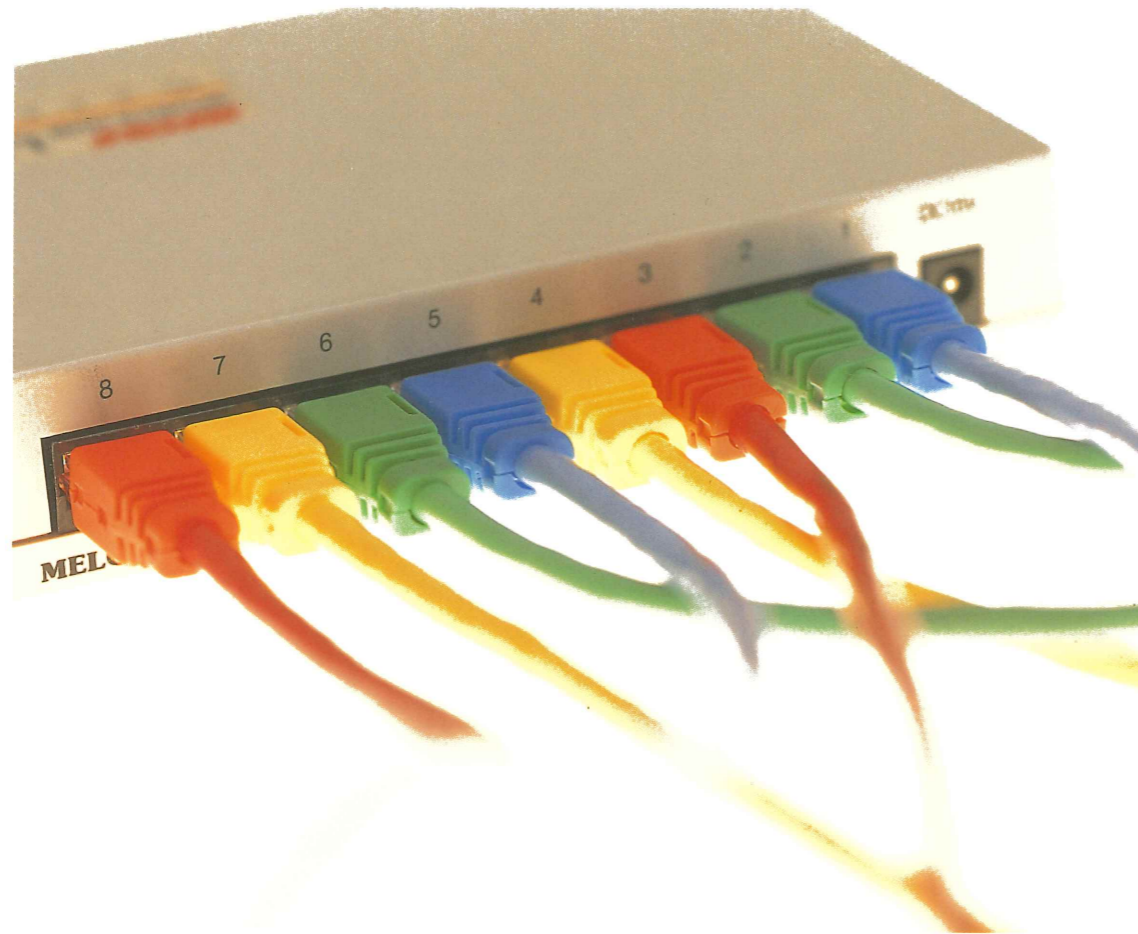


「使いやすい」と「便利さ」を届けたい。
—事務用品販売—



現代のオフィスは、機能美を追求した空間に変貌しています。そんなオフィスにあって、事務用品はより快適な仕事をするための大切なアイテムと言えるでしょう。たとえばファイルやボールペンひとつとっても、業務スタイルやオフィスのデザインにマッチするものを使うことで、仕事をよりスピーディーに、より楽しくすることが出来るからです。1本の鉛筆や1個の消しゴムにしても、少しでもお客様に喜んでいただけるものを届けたい…。それが地域のお客様と共に成長を続けてきたオオタヤの、創業当時から変わらない姿勢です。

ネットワーク/メンテナンス



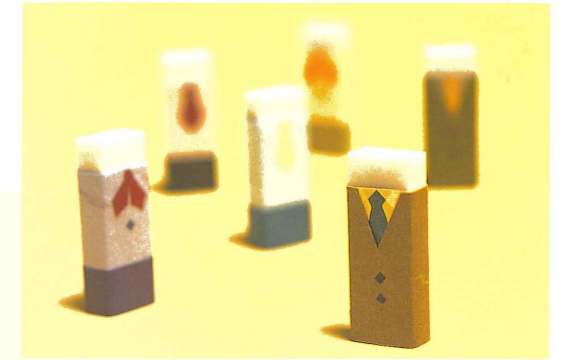
「広がり」と「メンテナンス」に責任をもちたい。



OA機器のネットワーク化等の急激な発達から、より高度な知識と技術が私たちに要求されるようになりました。オオタヤでは、お客様にとってよりよい提案とサポートを行うため、ネットワーク技術者の養成を時代に先駆けて行ってきました。また、マイクロソフト社などの認定資格取得を社員に奨励し、各種のインストラクター資格者を養成してお客様へのサービスの充実に努めています。また、OA機器の故障やトラブルに迅速な対応が出来るよう、メンテナンス技術者の充実に力を注ぎ、CS(顧客満足度)の向上を目指しています。

新人研修/その他

人材の重要性…。情報化が進む現在の状況において、お客様に適切できめ細かなサービスを提供するためには、質の高い社員の育成がキーワードです。オオタヤでは営業職、技術職、事務職を問わず、創造的で親切な対応が素早くできる人材づくりに向けて、社内研修の充実や社外研修の活用を幅広く行っています。また、人材育成のためには、ハード面でも快適な就労環境が不可欠です。オオタヤでは平成7年に新社屋を建設しました。コミュニケーションのとり



「頑張り」と「やる気」を育てたい。



やすい機能的な1フロアのオフィス。社内研修にも使いやすい会議室。さらに社員が気軽に休憩をとれるリフレッシュ・ルーム。デザイン性と機能性を共に重視したニュー・オフィスを、オオタヤ自らが実現したものです。



オフィス



リフレッシュルーム



打ち合わせルーム



会議室



会社外観